



# Bac Pro Métiers du commerce et de la vente



**Option A - Animation et Gestion de l'Espace Commercial (AGEC)**

**Option B - Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (PVOC)**

## Présentation de la formation

Le Bac pro se prépare sur un cycle de 3 ans.

### ➤ Au lycée professionnel

**Enseignement général** : Mathématiques, Français, Anglais, Espagnol, Histoire Géographie, Education civique, juridique et sociale, Arts appliqués, EPS

**Enseignement professionnel** : vendre, fidéliser, prospecter, gérer, animer, économie/droit, prévention santé environnement

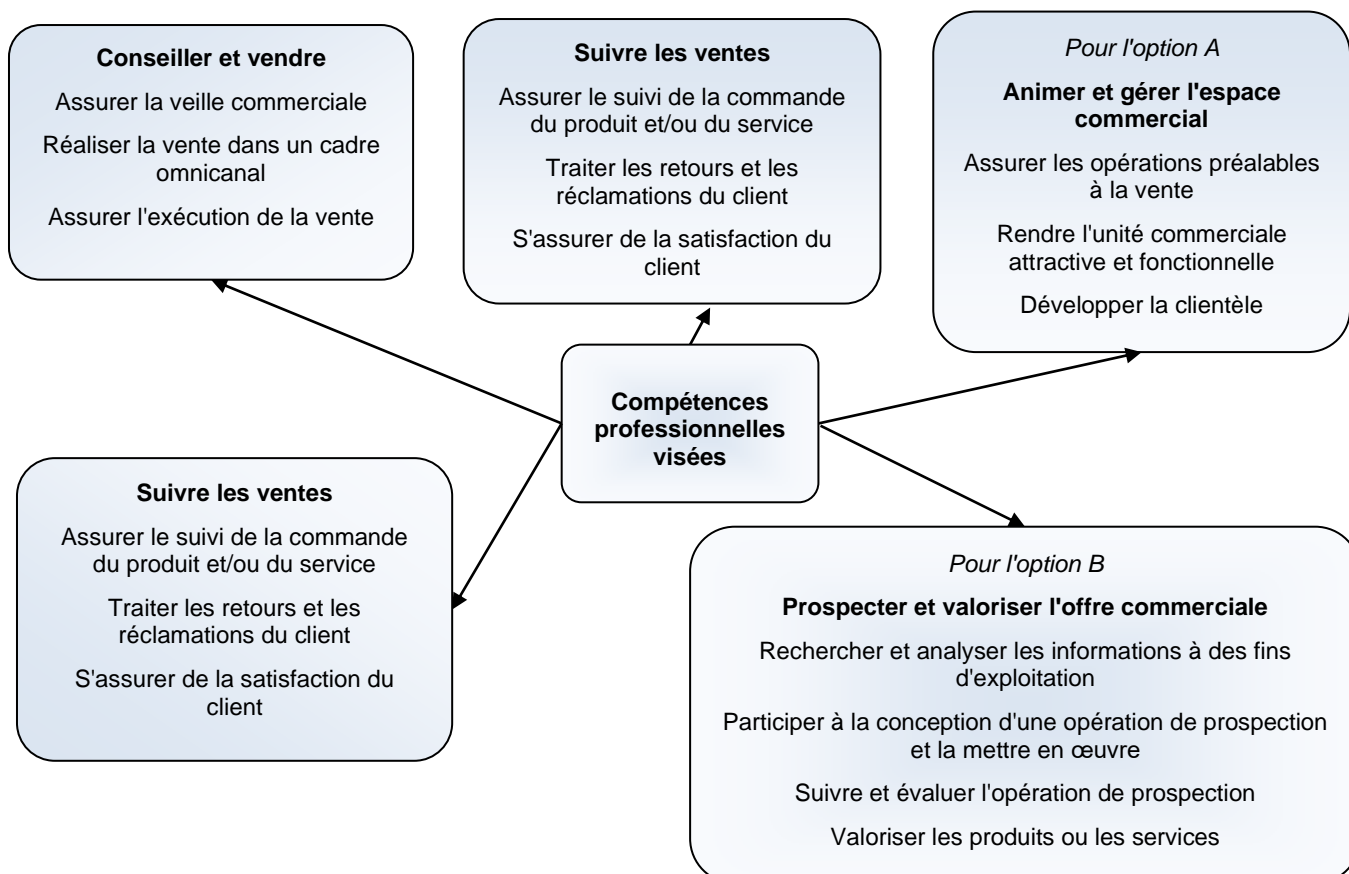
### ➤ En milieu professionnel

22 semaines de période de formation en milieu professionnel :

- 6 semaines en seconde
- 16 semaines réparties en première et terminale

## Compétences professionnelles visées

La finalité de la formation baccalauréat professionnel «Métiers du Commerce et de la vente" option A « Animation et gestion de l'espace commercial » et option B "Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale" est de faire acquérir aux élèves des savoir-faire, des savoir être et des savoirs centrés sur une **démarche commerciale active**



# Type d'entreprises d'accueil

## Option A (AGEC)

- Grandes surfaces alimentaires
- Grandes surfaces spécialisées
- Boutiques spécialisées

## Option B (PVOC)

- Agences immobilières
- Concessionnaires (auto, moto,...)
- Entreprises de location

## Quelques qualités à développer au cours de la formation

- Dynamisme, disponibilité
- Sens du contact et de l'écoute
- Sens de l'organisation, rigueur
- Goût pour la gestion
- Bonne présentation, bonne élocution
- Autonomie

## Le "+" du Lycée Lino Ventura : La classe européenne Anglais et Espagnol

Chaque année, quelques élèves s'inscrivent à la section européenne.  
Certains d'entre eux effectuent une partie de leur PFMP à l'étranger, en Irlande ou en Espagne.

## Débouchés

### Insertion professionnelle (selon les options)

- Assistant(e) de vente, conseiller(e) de vente
- Vendeur(euse) en magasin
- Télé-conseiller (ère)
- Chargé(e) de clientèle
- Commercial(e)
- Adjoint(e) du responsable de petites unités commerciales

### Poursuites d'études

- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDCR (Négociation et digitalisation de la relation client)
- Mention complémentaire Assistance, Conseil, Vente à distance

---

## Lycée Lino Ventura

Lycée des métiers de la santé, du social et de l'aide à la personne

BP 108 - Avenue Marcel Pagnol- 77834 Ozoir-la-Ferrière

☎ : 01.64.40.00.15 - 📠 : 01.64.40.34.29

✉ : [ce.0772225a@ac-creteil.fr](mailto:ce.0772225a@ac-creteil.fr)

Web : [www.lyceelinoventura.com](http://www.lyceelinoventura.com)



### Accès en transport en commun :

Ligne RER E, de Paris, direction Tournan en Brie

Arrêt Gare Ozoir-la-Ferrière - Bus ligne A - Station "Belle-Croix"